



## HIDRÁULICA

SAP BUSINESS ALL-IN-ONE.

### DE UN VISTAZO

“En Hidráulica nos caracterizamos por la diferenciación frente a la competencia, siendo referente tecnológico en el mercado canario. Por ello, cuando nos decidimos a potenciar las últimas tecnologías y sobresalir dentro de un sector cada vez más competitivo como es el nuestro, elegimos la solución empresarial SAP.”

Javier Rodrigo, Director Operaciones.  
Grupo HIDRAULICA.

#### Organización

- Nombre: Grupo Hidráulica.
- Sector: Materiales de construcción.

#### Objetivos

- Distribución y venta de material de construcción. Baños, cerámicas, fontanería, obra civil y ventas a clientes nacionales e internacionales.

#### Partner de Implantación

- Seidor.

#### Soluciones y Servicios SAP

- SAP Business All-in-One.

#### Lo más destacado

- Finanzas, Controlling y Logística.

#### Sistema Operativo

- IBM AIX. 5.3.

#### Hardware

- 2 servidores IBM x serie P520, uno en productivo y otro de desarrollo.

#### Base de datos

- Oracle.

#### Beneficios principales

- Control y acceso a la información, mejora de procesos, centralización de la información.

Historia de Éxito de Clientes SAP  
SAP Business All-in-One

Hidráulica es un empresa Canaria, de carácter familiar, creada en 1986, que se caracteriza por su especialización en el sector de la fontanería, baño y cerámica, ofreciendo una gran variedad de productos innovadores y de alta calidad.

En la actualidad, la estructura de Hidráulica cuenta con una superficie de 33.000 m2, repartidos entre varios centros de venta y logística en las islas de Tenerife y Fuerteventura.

El Grupo ha destacado en los últimos años por su apuesta por la creación de nuevos puestos de trabajo en el Archipiélago, aumentando los niveles de calidad y servicio que reciben sus clientes.

El año 2002 supuso un punto de inflexión para el desarrollo del Grupo Hidráulica. A principios de noviembre de ese año, su actual Consejero Delegado, D. Pedro Norberto Díaz Castellano, inauguró sus instalaciones matrices. Estas nuevas instalaciones tuvieron una importante repercusión en el sector, ya que incorporaron materiales de última generación y un centro logístico totalmente mecanizado, dotado con la última tecnología, al igual que el edificio administrativo, realizado con todos los elementos necesarios para que los trabajadores pudieran desempeñar su tarea de una manera eficaz en un entorno confortable.

Dos años más tarde, en el 2004, el Grupo llevó a cabo la implementación

de un sistema de radiofrecuencia en el centro logístico de Güimar, para automatizar la preparación de pedidos a los clientes y la recepción de la mercancía.

Pero es en el año 2006 cuando el Grupo decide potenciar las últimas tecnologías y sobresalir dentro de un sector cada vez más competitivo. En este momento es cuando elige la solución empresarial SAP.

### Situación anterior

Grupo Hidráulica eligió SAP entre otros competidores por su experiencia en el sector y por ser una empresa consolidada en las nuevas tecnologías.

Una vez realizado un estudio de las soluciones de gestión que había en el mercado, se optó por SAP Business All-in-One por ser un software robusto y fiable, que además engloba las necesidades de gestión de todas las empresas del Grupo.

Otro de los puntos clave en la elección de SAP fue que es una solución estandarizada y probada, además de ser líder a nivel mundial y de disponer del vertical para el sector.

### El Proyecto

Todos los módulos del proyecto arrancaron el mismo día en los 6 centros repartidos por varias islas, teniendo como usuarios 20 profesionales y 20 de consulta en los departamentos administrativo, ventas, almacenes, compras, y dirección.

La fecha fue el 2 de mayo de 2006, siendo el partner del canal de venta indirecta responsable de llevar a cabo la implementación de las soluciones SAP Business All-in-One Finanzas - Controlling (FI-CO), Sales & Distribution (SD), Material Management (MM), Seidor.

### Beneficios

Los principales beneficios obtenidos con la implantación de SAP Business All-in-One han sido el acceso a la información on line, la fiabilidad y centralización de la información y un mayor control de costes, todo lo cual nos ha ayudado a mejorar los procesos, a tomar decisiones más acertadas y ha potenciado el crecimiento del Grupo.



“El sector de la distribución de materiales de construcción es complejo por la amplia gama de productos y tipologías de clientes, y esta complejidad se agrava con la insularidad. Por ello, necesitamos un sistema que cubra nuestros complejos procesos de negocio e incluso los optimice. SAP nos ayuda a mejorar nuestros procesos de negocio y con ello, potencia nuestro crecimiento. Esta es la razón por la que seleccionamos SAP, para permanecer en nuestro mercado y dar un paso más allá.”

**Javier Rodrigo,**

Director Operaciones, Grupo HIDRAULICA

### **Planes de futuro**

Su funcionalidad y versatilidad hacen de SAP la herramienta idónea para poder desarrollar la estrategia de crecimiento e innovación de Grupo Hidráulica a medio/largo plazo.

Además, tenemos previsto realizar otros proyectos de implementación de SAP como Business Intelligence, Customer Relationship Management (CRM) y tienda por Internet.

(08/06)

© 2008 by SAP AG. Todos los derechos reservados. SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, Business ByDesign, ByDesign, PartnerEdge y otros productos y servicios de SAP citados en este documento, así como sus respectivos logos son marcas registradas de SAP AG en Alemania y en otros países del mundo. Todos los demás productos o servicios que se mencionan son marcas registradas de sus respectivas empresas. Los datos que contiene este documento tienen un propósito meramente informativo. Las especificaciones nacionales de producto pueden variar.

Estos materiales están sujetos a modificaciones sin previo aviso. SAP AG y sus empresas afiliadas ("Grupo SAP") suministran estos materiales con fines informativos exclusivamente, sin manifestación ni garantía de ningún tipo, y el Grupo SAP no se hace responsable de los errores u omisiones relacionados con estos materiales. Las únicas garantías de los productos y servicios del Grupo SAP son las que se especifican en las declaraciones de garantía que acompañan a dichos productos y servicios, en el caso de que existan. Ninguna información contenida en este documento debe considerarse una garantía adicional.